



Unser Auftraggeber mit Sitz in Süddeutschland ist ein modernes und wirtschaftlich gesundes Unternehmen in der Druckindustrie. Im Unternehmen werden komplexe, individuelle Druckprodukte, die höchsten Qualitätsstandards entsprechen, hergestellt.

Wir suchen eine unternehmerisch und strategisch denkende Persönlichkeit, die sehr stark vertrieblich wie auch technisch orientiert ist und gerne Menschen führt.

## Ihr Profil

- Ein betriebswirtschaftliches oder technisches Studium (Druck-Technik ist nicht erforderlich, aber ein hohes technisches Verständnis) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mind. 5 Jahre Führungserfahrung in ähnlicher Position in der Herstellung von Print- oder vergleichbaren Produkten
- Mehrjährige Erfahrung in Vertrieb / Key Account Management und Führung einer Vertriebsmannschaft
- Erfahrung in der Umsetzung von Maßnahmen zur Effizienzsteigerung
- Führungskompetente dynamische Persönlichkeit mit hoher sozialer Kompetenz und gutem kaufmännischen und technischem Verständnis gepaart mit Pragmatismus

## Ihre Verantwortung

- Realisierung der Unternehmensziele und Steuerung aller betrieblichen Aspekte entlang der Wertschöpfungskette
- Starke Orientierung auf Vertriebsaktivitäten, Entwicklung von innovativen Lösungen für die Kunden und Neukundengewinnung
- Steuerung und Optimierung der Bereiche Vertrieb, Produktion, Logistik, Finanzen und Controlling sowie des Tagesgeschäfts
- Beobachtung und Analyse des Marktes für rechtzeitige Anpassungen
- Strategische Planung im engen Austausch mit dem Gesellschafter

## Was unser Auftraggeber bietet

- Die Möglichkeit, sehr eigenständig entscheiden und handeln zu können
- Wertekultur eines Familienunternehmens
- Klare, unternehmerische Wachstumsperspektive

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte per E-Mail an Frau Renate Pfeifer (rpfeifer@gc-online.de) senden. Absolute Vertraulichkeit ist garantiert!