

Unser Auftraggeber mit mehreren Standorten in Deutschland produziert hochveredelte Verpackungen und Präsentationsprodukte im Luxussegment, um die individuellen Kundenwünsche realisieren und die Werbebotschaften platzieren zu können. Zum weiteren nationalen und internationalen Ausbau (DACH, Frankreich, Italien und Benelux) dieses sehr erfolgreichen Geschäftsfeldes suchen wir in Süddeutschland einen

INTERNATIONAL SALES MANAGER (M/W/D)

PACKAGING

IHRE AUFGABEN

- Zum Ausbau von Marktanteilen im Bereich der hochwertigen Verpackungen und Präsentationsprodukte aus Hartkartonagen begeistern Sie sich mit Ihren Kunden für Innovationen und Konzepte und überzeugen Ihre Kunden von der Wirksamkeit und der Qualität der Maßnahmen
- In enger Zusammenarbeit mit den technischen und/oder kreativen Abteilungen setzen Sie die mit Ihren Kunden analysierten und spezifizierten Produkthanforderungen um
- Durch aktives Cross-Selling mit Produkten anderer Geschäftsfelder tragen Sie zum Erfolg der gesamten Gruppe bei und verfolgen mit Hartnäckigkeit die Angebote und führen mit Geschick sowie mit Erfolg Preisverhandlungen durch

IHR PROFIL

- Ein abgeschlossenes Studium (BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen) oder eine vergleichbare Qualifikation bzw. gleichwertige in der Praxis erworbene Kenntnisse und Erfahrungen (wünschenswert aus dem Umfeld der papierverarbeitenden Industrie) bringen Sie mit
- Im internationalen Vertriebsaußendienst (idealerweise im oberen Segment bzw. Luxussegment oder den entsprechenden Branchen) haben Sie bereits eine mehrjährige Berufserfahrung erworben und kennen sich mit wirkungsvollen Marketingmaßnahmen aus
- Mit Ihrer selbstständigen, systematischen und analytischen Arbeitsweise sowie Ihrem technischen Verständnis und strategischem Denken entwickeln Sie die Märkte erfolgreich und zeichnen sich durch Verhandlungsgeschick und sehr gute interkulturelle, kommunikative Fähigkeiten aus
- Sie verfügen über sehr gute Kenntnisse der englischen und möglichst der französischen Sprache sowie über sehr gute PC-Kenntnisse

WAS UNSER AUFTRAGGEBER BIETET

- Eine leistungsgerechte und am Unternehmenserfolg beteiligte Vergütung
- Ein Umfeld, in dem Sie sich frei entfalten und entwickeln können
- Kurze Entscheidungswege und ein motiviertes Team, das Sie in allen Belangen unterstützt
- Die Stärke einer familiengeführten Unternehmensgruppe, die zudem eine hohe Wertekultur pflegt
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeiten
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte per E-Mail an Frau Renate Pfeifer (rpfeifer@gc-online.de) senden. Absolute Vertraulichkeit ist garantiert!