

TAUCHE EIN IN ASIATISCHE MÄRKTE

Unser Auftraggeber ist ein familiengeführtes mittelständisches Unternehmen aus der Papierherstellung mit 140 Mitarbeitern, Sitz in Süddeutschland und Kunden weltweit. Auf modernen Anlagen werden qualitativ hochwertige, ökologische, innovative und attraktive Produkte gefertigt.

EXPORT SALES MANAGER ASIEN (M/W/D)

Wir suchen eine dynamische, kreative und kommunikative Persönlichkeit, die sich für innovative und schöne Produkte begeistert und sich mit Leidenschaft für ihre Kunden einsetzt.

DU BIST HIER RICHTIG, WENN DU

LUST HAST ...

- innovative Naturprodukte und haptische Lifestyle-Produkte zu vermarkten
- Kunden in Asien zu betreuen und bestehende Kundenbeziehungen zu pflegen sowie die Aktivitäten zur Neukundenakquise in Japan, Korea und im mittleren Osten auszubauen
- Verkaufsgespräche auf Geschäftsleitungsebene zu führen
- mittels Marktanalysen, Preisverhandlungen sowie Strategie- und Marketingplänen die Verkaufsziele zu erreichen
- Reisen zu Kundenbesuchen und zur Neukundengewinnung vor Ort zu planen und durchzuführen
- an internationalen Messen teilzunehmen und die Marketingabteilung bei der Vorbereitung von Messen zu unterstützen

DU BIST ...

- Betriebswirt, Wirtschaftsingenieur bzw. verfügst über eine vergleichbare Ausbildung im kaufmännischen Bereich
- erfahren im Vertrieb in asiatischen Märkten sowie in der Verhandlungsführung auf Geschäftsleitungsebene und in der Lage, langfristige stabile Kundenbeziehungen aufzubauen
- wünschenswerterweise bereits mit Papier, Karton, Druck oder Verpackung in Kontakt gekommen
- verhandlungssicher in englischer Sprache und kannst auf Englisch präsentieren
- es gewohnt, geplant vorzugehen, eine klare Linie zu verfolgen und strategisch zu verkaufen, Follow-Up über mehrere Wochen
- sicher im Auftreten und sehr kommunikationsstark, gut strukturiert und an eine selbstständige Arbeitsweise gewohnt, hoch eigenmotiviert und zielorientiert
- absolut Hands-on unterwegs und an Herstellungsmethoden interessiert
- belastbar und in der Lage, Reisen effizient zu planen sowie durchzuführen und hast Freude am Umgang mit fremden Kulturen (Reiseanteil ca. 30%)

UNSER AUFTRAGGEBER BIETET

- ein Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- ein Team, das Dich in allen Belangen unterstützt
- kurze Entscheidungswege und großen Gestaltungsfreiraum
- Onboarding mit Kennenlernen der internen Strukturen und der Prozesse
- ein attraktives, leistungsorientiertes Gehalt und betriebliche Altersvorsorge
- flexibles Arbeitszeitmodell
- 13. Monatsentgelt, 30 Tage Urlaub und 1.200 € Urlaubsgeld
- Firmen- und Teamevents sowie Gutscheine für das eigene Fabrikrestaurant
- und immer einen Parkplatz vor der Tür

Du siehst in der Position Dein Spiegelbild und Dein Interesse ist geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an Renate Pfeifer (rpfeifer@gc-online.de) mit Angabe des frühesten Eintrittstermins.