

Unser Auftraggeber, die Papierfabrik Gmund, ist weiterhin auf starkem Wachstumskurs. Die Papierfabrik Gmund mit knapp 140 Mitarbeitern ist ein familiengeführtes mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Gmund am Tegernsee und Kunden weltweit. Als Marktführer werden qualitativ hochwertige, ökologische, innovative und attraktive Imagepapiere sowie Lifestyle Produkte aus Papier hergestellt und in über 70 Länder geliefert. Um die zukünftige Wachstumsstrategie erfolgreich fortzusetzen, suchen wir eine international erfahrene Persönlichkeit als

VERTRIEBSLEITER

(W/M/D)

Wir suchen einen ergebnis- und lösungsorientierten Vertriebsleiter (w/m/d) mit einem hohen Maß an Empathie und Kommunikationsfreude zur Führung des Vertriebsaußendienstteams sowie zur Markterweiterung.

DEINE AUFGABEN

- Strategische, nachhaltige und konsequente Führung des Vertriebsaußendienstteams nach betriebswirtschaftlichen Kennziffern: Fokus Wachstum
- Intensive Betreuung und Coaching der Vertriebsaußendienstmitarbeiter, um deren Ziele (Umsatz, DB) sicherzustellen
- Enge Abstimmung mit der Innendienstleitung, um Kunden ganzheitlich zu betreuen
- Eigene Aktivitäten als Key Account Manager bei TOP Kunden und eigene Vertriebs- und Akquisitionstätigkeiten
- Entwicklung und Umsetzung eines strategischen Ansatzes in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung zur Eroberung neuer internationaler Märkte
- Enge Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung hinsichtlich Messen, Events und Kundenveranstaltungen

DU BRINGST MIT

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsingenieurwesen und/oder fundierte Berufserfahrung mit Vertriebsleitungsfunktionen
- Mehrjährige Erfahrung in der Führung eines Vertriebs in anspruchsvollen internationalen Märkten im oberen Preissegment
- Erfahrung im Vertrieb im Bereich Packaging erleichtert den Einstieg, ist aber nicht Voraussetzung
- Erfahrung im Bereich IT ist wünschenswert (CRM, ERP etc.)
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse wünschenswert
- Unternehmerisch denkend und handelnd, auf der Suche nach der besten Lösung bzw. dem besten Weg
- Ergebnisorientiertes Verhandlungsgeschick, starkes Engagement und Durchsetzungsvermögen
- Große Freude am intensiven Reisen

WAS UNSER AUFTRAGGEBER BIETET

- Die Wertekultur eines Familienunternehmens mit flachen Hierarchien
- Ein Team, das Dich in allen Belangen unterstützt
- Kurze Entscheidungswege und großen Gestaltungsfreiraum
- Ein attraktives leistungsorientiertes Gehalt
- Eine interessante Entwicklungsperspektive

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Bitte sende Du diese per E-Mail an Frau Renate Pfeifer (rpfeifer@gc-online.de) mit Angabe des frühesten Eintrittstermins.