



Graphic Consult

VERTRIEBSMITARBEITER Außendienst (m/w/d)

Aufbau eines Vertriebsbüros



Unser Auftraggeber mit Standorten in Mittel- und Norddeutschland ist seit über 50 Jahren eine der führenden Druckereien Deutschlands, die von Mailings über Cross-Media bis hin zu Premium Print für alle Druckanforderungen eine Rundum-Dienstleistung bietet. Mit mehr als 600 Mitarbeitern und breit aufgestelltem, modernen Maschinenpark werden alle Formate und Umfänge in höchster Qualität im Offset- oder Digitaldruck produziert.

Die in sich und untereinander vernetzten Werke sind die Grundlage für höchste Sicherheit und Produktionsstandards. Zur Erweiterung der Aktivitäten soll ein Vertriebsbüro in Süddeutschland (Bayern, Baden-Württemberg) aufgebaut werden.

Ihre Aufgaben

- Selbstständige und eigenverantwortliche Neukundenakquise und Ausbau des vorhandenen Kundenstamms
- Entwicklung und Umsetzung eines strategischen Ansatzes für die Kundengewinnung in Zusammenarbeit mit der Vertriebs- bzw. Geschäftsführung mit dem Ziel, ein Vertriebsbüro aufzubauen
- Beratung der Kunden hinsichtlich der vielfältigen Möglichkeiten in der Umsetzung der Druckprodukte
- Vorbereitung der Angebotserstellung, deren Verfolgung und Preisverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst in der Angebotsphase und während der Projektdurchführung
- Beobachtung des Marktes in Süddeutschland und Auswertung der Ergebnisse zur Optimierung der Neukundengewinnung
- Mitwirkung am positiven Außenbild des Unternehmens
- Teilnahme an Messen und aktive Vorbereitung der eigenen Messeauftritte

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung in der Druckindustrie oder in einem technischen Umfeld (z.B. Verpackungsindustrie)
- Erste Tätigkeit (mind. 2 Jahre) im Vertrieb in einem produzierenden Unternehmen (möglichst innerhalb der Branche oder artverwandt)
- Technisches Verständnis, um sich in die Produktwelt hineindenken und sie erklären zu können
- Nachweisbare Erfolge in Verkauf und Umsatzsteigerung
- Beherrschen der gängigen Software-Programme
- Kommunikations- und Durchsetzungsstärke sowie den absoluten Willen zum Erfolg
- Talent, sich ein Netzwerk zu schaffen und kreativ, um auch ungewöhnliche Wege bis zum Ziel zu gehen
- Ein hohes Maß an Empathie sowie sozialer und emotionaler Kompetenz
- Hohes Qualitätsbewusstsein hinsichtlich der Durchführung der Projekte
- Hohe Leistungsorientierung und Eigenmotivation
- Hohes Anspruchsdenken an sich selbst, um sich beruflich weiterzuentwickeln
- Organisationstalent, methodisch orientiert sowie durch- und umsetzungsstark
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten

Was unser Auftraggeber bietet

- Ein erfahrenes und hochmotiviertes Team
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit flachen Hierarchieebenen
- Modernste technische Anlagen von Pre- bis Post-Press
- Ein leistungsgerechtes Vergütungsmodell aus Fixum und variablem Anteil

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte per E-Mail an Frau Renate Pfeifer (rpfeifer@gc-online.de) senden. Absolute Vertraulichkeit ist garantiert!